VENDRE MIEUX, VENDRE PLUS!



FORMATION DE 15 HEURES + COACHING*

avec Hélène Douville

21 et 28 NOVEMBRE 2018

VOUS APPRENDREZ À:

- · Développer votre crédibilité;
- · Planifier stratégiquement une recontre d'affaires;
- · Se donner les moyens de capter l'intérêt de vos clients;
- · S'intéresser différemment;
- Clarifier, comprendre et répondre aux objections;
- · Utiliser les bons mots aux bons moments.



Hélène Douville, Accélératrice de succès

Formatrice, conférencière, chroniqueuse à la radio et auteure de deux livres dont Expérience client, Soyez le coup de cœur de vos clients (2017) et du bestseller Doublez vos ventes et assumez votre succès (2014). Hélène connaît très bien les enjeux reliés au secteur de la construction et adore amener ses clients en zone de progression. Elle accorde une attention particulière au pouvoir des mots, aux outils concrets et à l'atteinte des résultats d'affaires. Sa formation est percutante, innovatrice et créée sur mesure pour vous.



PLACES LIMITÉES

300 \$ PAR PARTICIPANT

*

Remboursement salarial et coaching à tarif préférentiel

Pour plus d'information, contacter Manon Marotte par courriel au mmarotte@plasticompetences.ca ou 450 655 5155 Poste 1

